

Geradeaus Richtung Erfolg

Die IT unlimited AG ist spezialisiert auf die Konzeption und Realisierung maßgeschneiderter IT-Management Lösungen. Mit unserer Erfahrung, fachlichem Vorsprung und Einsatzbereitschaft haben wir uns in Deutschland zu einem der führenden Partner für HP im Bereich der Managementsoftware entwickelt.

Zur Verstärkung unseres Teams in NRW suchen wir eine(n)

Account Manager (m/w) für den Vertrieb von Software und Services.

Aufgabengebiet:

- Akquisition von Neukunden sowie Ausbau und Betreuung von Bestandskunden.
- Steuerung des kompletten Vertriebsprozesses: von der Bedarfsanalyse über die individuelle Angebotsausarbeitung und Vertragsverhandlung bis zu Projektumsetzung.
- Entwicklung neuer Geschäftsfelder und Kundensegmente
- Eigenständige Bearbeitung von Ausschreibungen und Angebotsanfragen in Abstimmung mit den jeweiligen Fachspezialisten.
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsteam der Softwarehersteller.

Wir erwarten:

- Sie verfügen über mindestens 3 Jahre Erfahrung im Vertrieb komplexer, erklärungsbedürftiger Softwarelösungen oder IT Dienstleistungen.
- Gute Kommunikationsfähigkeit, sicheres Auftreten und fundierte IT Kenntnisse machen Sie zu einem kompetenten Ansprechpartner für unsere Kunden - auf der technischen ebenso wie auf Entscheider-Ebene.
- Sie haben Spaß daran, beratend zu verkaufen und verfügen über die Fähigkeit, Bedarf zu identifizieren und für den Kunden in strukturierte Lösungsansätze zu übersetzen.
- Mit einem hohen Maß an Eigeninitiative und "Leidenschaft" erzielen Sie selbständig Vertriebs Erfolge in Ihrem Vertriebsgebiet.
- Sie verfügen über gute Englischkenntnisse und idealerweise ein abgeschlossenes Hochschulstudium oder eine vergleichbare Ausbildung.
- Eine selbständige, strukturierte Arbeitsweise sowie Abschluss sicherheit und Überzeugungskraft runden Ihr Profil ab.

Wir bieten:

- viele Freiräume um eigenen Ideen und Stärken einzubringen,
- kurze Entscheidungswege und ein engagiertes Team von Kollegen, die sich gegenseitig unterstützen und gemeinsam Spaß an der Arbeit haben.

Wenn Sie diese Aufgabe anspricht und Sie aktiv den weiteren Erfolg unserer Firma mitgestalten wollen, freuen wir uns Sie kennenzulernen.

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung per Email an:

Frank.Rosenfelder@ITunlimited.de